

Schüßler

consulting

INDEPENDENT EXECUTIVE ADVISORY LIECHTENSTEIN

Strategy · Transactions · Execution



Strategie klären. Kapital sichern. Umsetzung führen.

Für Eigentümer und Managementteams mittelständischer Unternehmen.
Strategische Weichenstellungen, Wachstum, Finanzierung, Transaktionen
und Transformation. Von der Entscheidung bis zur Umsetzung.

STRATEGIE.

TRANSAKTIONEN.

UMSETZUNG.

Mehr Mitunternehmer als klassische Berater.

Unabhängig. Persönlich geführt. In Liechtenstein verwurzelt.
Wir schaffen Entscheidungsfähigkeit und übernehmen Verantwortung
für die Umsetzung. Die Aufgabe bestimmt die Spezialkompetenz.

2010

Gründungsjahr

100+

umgesetzte Projekte

25+

Branchen

Wenn Entscheidungen Konsequenzen haben.

01

Wachstum

Der nächste Schritt braucht Kapital, klare Prioritäten und tragfähige Umsetzung.

02

Transaktion

Verkauf oder Kauf muss strategisch überzeugen und operativ integrierbar sein.

03

Finanzierung

Kapitalstruktur, Liquidität und Wachstum wieder zusammenführen.

04

Transformation

Geschäftsmodell, Organisation und Führung neu ausrichten.

05

Performance

Operative Hebel erkennen und konsequent umsetzen.

06

Eigentum & Struktur

Beteiligungen, Nachfolge und Governance zukunftsfähig gestalten.

Ein Anspruch: Wirkung.

01

Strategie &
Unternehmensentwicklung

02

Transaktionen &
Finanzierung

03

Operative Umsetzung &
Interim Management

04

Vermögens- &
Unternehmensstrukturen

01

Strategie & Unternehmens- entwicklung

*Aus Ambition wird eine belastbare
unternehmerische Agenda.*

TYPISCHE SITUATIONEN

Wachstum und strategische Neuausrichtung
Geschäftsmodellentwicklung und Portfolio
Internationalisierung und Markteintritt

UNSER BEITRAG

Strategische Analyse, Geschäftsmodell und Marktpositionierung.
Wachstumsstrategie und Business Case, Organisations- und
Umsetzungsplanung.

ERGEBNIS

Klare Entscheidungsgrundlagen und ein konkreter
Weg von der strategischen Zielsetzung zur
Umsetzung.

02

Transaktionen & Finanzierung

Kapital und Transaktionen aus der Unternehmensstrategie gedacht.

TYPISCHE SITUATIONEN

Refinanzierung und Wachstumskapital
Unternehmenskauf, -verkauf und Beteiligung
Unternehmensnachfolge

UNSER BEITRAG

Finanzierungsstrategie, Kapitalstruktur und Transaktionsanalyse.
Equity Story, Investorenansprache, Prozesssteuerung und Verhandlungen.

MÖGLICHE DELIVERABLES

Investor-ready Business Case

Financial Model

Finanzierungsstruktur

Management Presentation

Information Memorandum

Kapitalgeber- / Investorenansprache

Strukturierter Transaktionsprozess

03

Operative Umsetzung & Interim Management

*Wir hören nicht bei der
Empfehlung auf.*

TYPISCHE SITUATIONEN

Transformation, Wachstum und Ergebnisverbesserung
Restrukturierung und Organisationsentwicklung
Post-Merger-Integration und temporärer Führungsbedarf

UNSER BEITRAG

Programmsteuerung und PMO, operative Führung und Interim Management. Vertriebssteuerung, Organisationsentwicklung und Umsetzung strategischer Initiativen.

ERGEBNIS

Verantwortung für die Umsetzung übernehmen,
wenn Klarheit allein nicht genügt.

04

Vermögens- & Unternehmensstrukturen

Unternehmen, Beteiligungen und Vermögen langfristig sinnvoll strukturieren.

TYPISCHE SITUATIONEN

Holding- und Beteiligungsstrukturen
Nachfolge, Governance und Asset Protection
Internationale Unternehmensstrukturen

UNSER BEITRAG

Eigentümerziele, Strukturoptionen und erforderliche Spezialisten in einer klaren Mandatsführung koordinieren.

ABGRENZUNG

Rechts- und Steuerberatung erbringen wir nicht als eigene regulierte Leistung. Wo erforderlich, integrieren wir qualifizierte Spezialisten und Partner.

FROM DECISION *TO DELIVERY.*



Entscheidungsgrundlagen schaffen. Management, Kapitalgeber und Spezialisten koordinieren. Bei Bedarf operative Steuerungs- und Führungsverantwortung übernehmen.

Die richtige Rolle für Ihre Situation.

01

LEAD ADVISORY

Strategische Führung komplexer Entscheidungs-, Finanzierungs- und Transaktionsprozesse.

Beratung

02

CO-EXECUTION

Umsetzung mit Eigentümern, Management und bestehenden Teams.

Gemeinsame Umsetzung

03

EXECUTIVE RESPONSIBILITY

Temporäre Führungs- oder Steuerungsverantwortung, wenn das Mandat dies erfordert.

Operative Verantwortung

KLARHEIT

Belastbare Entscheidungsgrundlagen.

STRUKTUR

Klare Prozesse, Verantwortlichkeiten und Prioritäten.

ZUGANG

Kapitalgeber, Investoren, Spezialisten und Entscheider.

UMSETZUNG

Persönliche Begleitung bis zur Realisierung.

Refinanzierung & Wachstumskapital

FINANCING

GROWTH CAPITAL

LEAD ADVISORY

SITUATION

Bestehende Finanzierungsstruktur neu ordnen und Spielraum für weiteres Wachstum schaffen.

MANDAT

Finanzierungsstrategie, Business Case, Kapitalstruktur, Partneransprache und Verhandlungsbegleitung.

UNSERE ROLLE

Persönliche Führung des Finanzierungsprozesses mit Fokus auf Struktur, Ansprache und Verhandlungsfähigkeit.

IMPACT

Refinanzierungsfähigkeit hergestellt und zusätzlicher Finanzierungsspielraum für weiteres Wachstum geschaffen.

Sell-Side M&A & Unternehmensnachfolge

M&A

SELL-SIDE

SUCCESSION

SITUATION

Eine mögliche Transaktion mit den langfristigen Zielen der Eigentümer im industriellen Mittelstand vereinbaren.

MANDAT

Eigentümerziele, Transaktionsstrategie, Bewertung, Equity Story, Käuferlogik und Verkaufsprozess.

UNSERE ROLLE

Eigentümerperspektive, strategische Positionierung und strukturierten Transaktionsprozess verbinden.

IMPACT

Strukturierter Transaktionsprozess mit klarer strategischer und finanzieller Entscheidungsgrundlage.

Transformation & Interim Management

STRATEGY

SITUATION

Strategische Richtung, Geschäftsmodell und operative Zusammenarbeit einer mittelständischen Organisation neu ausrichten.

TRANSFORMATION

MANDAT

Strategische Neuausrichtung, Reorganisation, operative Steuerung und Umsetzungsverantwortung.

INTERIM MANAGEMENT

UNSERE ROLLE

Analyse, Neuausrichtung und operative Führungsverantwortung auf Zeit verknüpfen.

IMPACT

Neue Führungs- und Organisationsstruktur sowie klare operative Verantwortlichkeiten implementiert.

Internationales Wachstum & Markteintritt

GROWTH

SITUATION

Zusätzlichen Absatzmarkt erschliessen und einen wirtschaftlich passenden Marktzugang entwickeln.

MARKET ENTRY

MANDAT

Marktanalyse, Vertriebsstrategie, Key-Account-Ansprache und Pilotstrategie.

SALES

UNSERE ROLLE

Priorisierten Markteintritt mit konkreten Vertriebskanälen entwickeln und operativ umsetzen.

IMPACT

Strukturierter Markteintritt mit konkreten Vertriebskanälen und priorisierten Key Accounts vorbereitet und umgesetzt.

Unternehmerische Erfahrung.

100+

umgesetzte Projekte

25+

Branchen

DACHFL

& international

Financial Services

Healthcare

Real Estate

Family-Owned Businesses

Industrie

Technology

Retail & E-Commerce

Consumer & Food

Professional Services

Mobility



MANAGING PARTNER

Dr. Felix Schüßler

Seit 2010 an der Seite von Eigentümern und Managementteams bei Wachstum, Transformation, Finanzierung und Transaktionen.

Banking & Finance und Entrepreneurship

Doktorat: Internationalisierung

Erfahrung in der Lehre an der Universität Liechtenstein

Strategie, Finanzierung, M&A und Interim Management

„In entscheidenden Situationen muss jemand bereit sein, Verantwortung für die Umsetzung zu übernehmen.“

[LinkedIn-Profil](#)



PARTNER

Dr. Miriam Schüßler, LL.M.

Seit 2014 Beratung von Unternehmen, Unternehmerfamilien und Stiftungen. Strategische, organisatorische und Governance-Fragen sowie komplexe Projekte und internationale Stakeholder.

Entrepreneurship und Unternehmensführung
Doktorat: Business Model Innovation
Executive LL.M.: Gesellschafts-, Stiftungs- und Trustrecht
Beratung, Financial Services und Treuhandumfeld
Governance, Organisation, Compliance und Strukturen

„Nachhaltige Lösungen entstehen dort, wo strategische Klarheit, verantwortungsvolle Governance und die Interessen unterschiedlicher Anspruchsgruppen zusammengeführt werden.“

[LinkedIn-Profil](#)

Eine klare Mandatsführung.

MANDANT &
MANAGEMENT

Schüßler-Consulting

LEAD ADVISORY / MANDATSFÜHRUNG

*Ein persönlicher Ansprechpartner.
Skalierbarer Zugang zu
Spezialkompetenz.*

Corporate Finance
M&A

Legal
Tax

Technology
Transformation

Industry Experts

In Liechtenstein verwurzelt. International handlungsfähig.



LIECHTENSTEIN

Lizenziierter Markenbotschafter des
Fürstentums Liechtenstein seit 2015



Partner of the Klaiton Network

Zugang zu mehr als 1.500 Experten für Strategie,
Transformation und Interim Management.

Keine Standardpakete. Kein unnötiger Beratungsapparat.

Ein Mandat, das zur unternehmerischen Aufgabe passt.

01

VERSTEHEN

Vertrauliches Erstgespräch zu Ausgangslage, Zielsetzung und Herausforderung.

02

DEFINIEREN

Mandatsziel, Rolle, Vorgehen, Verantwortlichkeiten und Zeitrahmen gemeinsam festlegen.

03

UMSETZEN

Persönliche Führung mit klaren Arbeitspaketen, Entscheidungswegen und Ergebnissen.

PERSÖNLICH. VERTRAULICH. VERBINDLICH.

Dr. Felix Schüssler
Managing Partner

+423 794 000 1

Im Bühl 48 · 9498 Planken
Fürstentum Liechtenstein

info@schuessler-consulting.com

schuessler-consulting.com

